

## Dunhill 登喜路 - 銷售顧問 - Sales Associate

### 主要責任

- 品牌的一線代表，負責管理客戶的體驗和銷售產品
- 通過實現自己的個人銷售目標並幫助實現店鋪目標來增強 產品的銷售
- 通過提供最佳的客戶服務來提供最好的的客戶服務
- 通過跟客戶積極的溝通,明白客戶需求並推薦商品來滿足他/她們的需求來促銷和銷售產品
- 確保精品店外觀符合標準，並按照規格展示產品展示

### 候選人簡介：

- 有高級奢侈品時裝行業的銷售經驗者優先
- 良好的粵語，英語和普通話水平
- 開朗，有上進心，積極向上的態度和專業的銷售技巧
- 具有較強的人際交往和溝通能力的外向型團隊合作者
- 以客戶和銷售為目標
- 有興趣的朋友，請將您的簡歷通過電子郵件發送至 [recruitment.macau@richemont.com](mailto:recruitment.macau@richemont.com)